****

**BUSINESS CUP**

**Concours de Création et Développement d’entreprise**

**en Nouvelle-Aquitaine**

**DOSSIER DE CANDIDATURE**

**CREATION D’ENTREPRISE**

**VEUILLEZ APPROUVER LES CONDITIONS GENERALES AVANT DE VALIDER VOTRE DOSSIER**

**DATE LIMITE DE DEPOT DE DOSSIER**

**MERCREDI 22 MARS 2017 - MINUIT**

**Votre dossier de candidature devra être accompagné de :**

* Une photocopie de la ou les carte(s) d’identité du ou des dirigeant(s)
* Un exemplaire de règlement du concours dûment signé
* Un bilan financier pour les entreprises ayant clôturé des comptes
* Une copie de l’extrait Kbis (immatriculation entre 0 et 36 mois en Aquitaine)

**Parrains officiels**



1. **IDENTITE DU CHEF D’ENTREPRISE**

Civilité :  Mme  Melle  Mr

Nom et prénom du responsable légal :

Adresse postale du siège social :

E-mail :

Téléphone : ……/……/……/……/……

Situation professionnelle actuelle :

Nom de la société déjà crée :

N° de SIRET : …./…./…./…./…./…./…./…./…./…./…./…./…./….

1. **ENTREPRISE**

A – Détaillez-nous votre offre de produit(s) ou service(s) :

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...

B – A quelles cibles principales et secondaires est-elle destinée ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...

C – A quelle concurrence devez-vous faire face ?

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………................................................................

D – Quelle stratégie commerciale avez-vous mise en place pour obtenir un avantage concurrentiel ?

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...............................................................

E – Quels sont les freins qui pourraient vous empêcher d’atteindre vos objectifs ?

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

1. **VOS MOTIVATIONS**

A – Pour quelles raisons avez-vous souhaité créer cette entreprise ? Quelles sont vos motivations ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

B – Quelle formation avez-vous ? Quelles sont vos principaux atouts ?

1. **LE FINANCEMENT**

|  |  |
| --- | --- |
| Capital social de l’entreprise |  |
| Achat sur 1 an :   * Frais d’installation * Stocks * Charges fixes |  |
| CA prévisionnel HT de l’exercice en cours |  |
| CA déjà réalisé |  |
| Charges salariales de la 1ère année  Nombre de salariés estimé |  |
| Charges salariales à 3 ans  Nombre de salariés estimé |  |
| Aides et subventions :   * Acquises * Sollicitées |  |

Il est **obligatoire de joindre à votre dossier un bilan financier** ou une situation comptable intermédiaire, ou remplir le tableau de prévisionnel si vous n’avez pas encore réalisé de chiffres d’affaires

1. **DEVELOPPEMENT ET STRATEGIE COMMERCIALE**

A – Quels sont vos objectifs à courts et moyens termes?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...

………………………………………………………………………………………………………………………………………..............................................................

B – Quelle stratégie souhaitez-vous mettre en place pour atteindre ces objectifs ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………..

C – Quels sont vos besoins immédiats et futurs?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...

………………………………………………………………………………………………………………………………………................................................................

D – Quelle est votre stratégie de communication ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………...

………………………………………………………………………………………………………………………………………................................................................

**Si vous avez des supports de communication à nous fournir, vous pouvez les joindre à votre dossier.**

**Merci de bien vouloir renvoyer votre dossier de candidature au plus tard le 22/03/2017 à minuit à l’adresse mail suivante :**

[**alatil@territoires-co.com**](mailto:alatil@territoires-co.com)